



UCB
News

Vectura et UCB collaborent et partagent leur expertise en matière de maladies inflammatoires graves

Bruxelles, Belgique et Chippenham, Royaume-Uni – 30 septembre 2013 : UCB (EBR : « UCB ») et Vectura Group Plc (LSE : VEC ; « Vectura ») ont annoncé aujourd’hui avoir entamé une collaboration ayant pour objectif la mise au point d’un produit biologique immunomodulateur innovant dans le domaine des maladies inflammatoires graves touchant les voies respiratoires.

Cette collaboration reposera sur l’expertise de Vectura dans le développement pharmaceutique et clinique/réglementaire de produits thérapeutiques inhalés associée aux ressources biologiques et immunologiques d’UCB. Il s’agira en priorité d’amener à la validation clinique de principe un traitement biologique généré par UCB et ciblant une molécule clé du système immunitaire.

Les deux sociétés géreront le programme conjointement. UCB s’intéressera essentiellement aux bioprocédés et au développement préclinique tandis que Vectura se chargera du développement pharmaceutique et clinique du produit sous forme de poudre sèche jusqu’à l’étude clinique de validation de concept.

Les conditions financières de la collaboration n’ont pas été révélées.

Mark Bodmer, Vice President d’UCB New Medicines et Head of Immunology, a déclaré : « Les besoins non satisfaits liés aux troubles du système immunitaire restent importants. En associant l’expertise d’UCB en matière de produits biologiques et d’immunologie aux connaissances pathologiques et aux techniques de Vectura, nous espérons soulager la souffrance des personnes atteintes de ces maladies graves dans le monde. Nous sommes enchantés de cette collaboration avec Vectura qui, par la combinaison de nos compétences, crée une opportunité unique. »

Chris Blackwell, Chief Executive de Vectura, a déclaré : « La croissance de Vectura dépend en grande partie de sa capacité à rester à la pointe du développement de produits ciblant les maladies des voies respiratoires. Il s’agit d’une collaboration importante qui conjugue les atouts de Vectura et d’UCB en matière d’innovation et de développement, et réduit le coût ainsi que le risque liés à la mise au point de nouveaux produits, comme le prévoit notre stratégie. »



Inspired by patients.
Driven by science.

Pour de plus amples informations concernant UCB :

- France Nivelles, Global Communications, UCB
Tél. : +32 2 559 91 78, france.nivelles@ucb.com
- Laurent Schots, Media Relations, UCB
Tél. : +32 2 559 92 64, laurent.schots@ucb.com

Pour de plus amples informations concernant Vectura :

- Chris Blackwell, Chief Executive, Vectura
Tél. : +44 1249 667700
- Karl Keegan, Corporate Development Director, Vectura
Tél. : +44 1249 667700

À propos d'UCB

UCB (www.ucb.com) est une société biopharmaceutique établie à Bruxelles (Belgique) qui se consacre à la recherche et au développement de nouveaux médicaments et de solutions innovantes destinés aux personnes atteintes de maladies graves du système immunitaire ou du système nerveux central. Employant plus de 9000 personnes réparties dans près de 40 pays, UCB a généré un chiffre d'affaires de €3,4 milliards en 2012. UCB est cotée sur le marché Euronext de Bruxelles (symbole : UCB).

À propos de Vectura

Vectura Group Plc, ainsi que ses filiales (« Vectura » ou le « Groupe »), est une société de développement de produits qui s'attache principalement à mettre au point des traitements pharmaceutiques permettant de soigner les maladies des voies respiratoires. Ce marché en plein essor englobe l'asthme et les maladies pulmonaires obstructives chroniques (MPOC), et représenterait plus de 30 milliards de dollars au niveau mondial.

Vectura détient sept produits commercialisés par ses partenaires et un portefeuille de médicaments en développement clinique, dont plusieurs ont été concédés sous licence à de grandes sociétés pharmaceutiques. Vectura a conclu des accords de collaboration et de licence avec plusieurs sociétés pharmaceutiques, dont Novartis, Sandoz (branche de Novartis dédiée aux génériques), Baxter, GlaxoSmithKline (GSK) et Tianjin King York Group Company Limited (KingYork).

Vectura s'efforce de développer elle-même certains programmes lorsque cela permet d'optimiser la valeur. Ses techniques de formulation et d'inhalation sont mises sous licence à la disposition d'autres sociétés pharmaceutiques dès lors que cela peut consolider sa stratégie d'affaires. Pour plus d'informations, veuillez consulter le site Web de Vectura à l'adresse suivante : www.vectura.com.

Déclarations prospectives

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives fondées sur les plans, estimations et convictions actuels du management. Toutes les déclarations, hormis celles qui ont trait à des faits historiques, peuvent être considérées comme des déclarations prospectives, notamment les estimations du chiffre d'affaires, des marges d'exploitation, des dépenses en immobilisations, des liquidités, d'autres données financières, des résultats juridiques, politiques, réglementaires ou cliniques attendus et d'autres estimations et résultats. De par leur nature, ces déclarations prospectives ne constituent pas une garantie de performances futures ; elles sont soumises à des risques, incertitudes et hypothèses qui peuvent donner lieu à des différences significatives entre les résultats réels et les résultats sous-entendus dans les déclarations prospectives figurant dans le présent communiqué de presse. Figurent parmi les facteurs importants susceptibles d'entraîner de telles différences : l'évolution du contexte économique général, du domaine d'activité et de la concurrence, l'impossibilité d'obtenir les homologations réglementaires nécessaires ou de les obtenir selon des conditions acceptables, les coûts associés à la recherche et développement, l'évolution des perspectives pour les produits du pipeline ou les produits en phase de développement par UCB, les effets de décisions judiciaires ou d'enquêtes publiques futures, les réclamations pour responsabilité du fait de produits, les obstacles à la protection des produits ou produits candidats par brevets, l'évolution de la législation ou de la réglementation, les fluctuations des taux de change, l'évolution ou les incertitudes de la législation fiscale ou de l'administration de cette législation, et le recrutement et la rétention des collaborateurs. UCB fournit ses informations à la date du présent communiqué de presse, et déclare expressément n'avoir nullement l'obligation d'actualiser les informations contenues dans le présent communiqué de presse, que ce soit pour confirmer les résultats réels ou faire état de l'évolution de ses attentes.

Rien ne permet de garantir que les nouveaux produits candidats du pipeline feront l'objet d'une autorisation de mise sur le marché, ou que de nouvelles indications seront développées et homologuées pour les produits existants. S'agissant des produits ou produits potentiels qui font l'objet de partenariats, de joint ventures ou de collaborations pour l'obtention d'une homologation, des différences peuvent exister entre les partenaires. Par ailleurs, UCB ou d'autres sociétés pourraient identifier des problèmes de sécurité, des effets indésirables ou des problèmes de fabrication après la mise sur le marché de ses produits.

Enfin, le chiffre d'affaires peut être influencé par les tendances internationales et nationales en matière de soins gérés et de limitation des coûts liés à la santé, par les politiques de remboursement imposées par les tiers payeurs, ainsi que par la législation régissant la tarification et le remboursement des produits biopharmaceutiques.