



UCB, Advent International en Avista Capital Partners beslissen gezamenlijk om overeenkomst rond acquisitie van Kremers Urban stop te zetten

- Gezamenlijke beslissing ingegeven door conflicterende timing voor acquisitie (inclusief financiering) en regelgevingsproces
- UCB blijft van plan om Kremers Urban af te stoten, de dochteronderneming in de VS die zich toespitst op gespecialiseerde generische geneesmiddelen
- Financiële vooruitzichten van UCB voor 2014 blijven ongewijzigd

Brussel (België), 16 december – 19u CET – gereguleerde informatie – UCB, Advent International (“Advent”) en Avista Capital Partners (“Avista”) kondigen vandaag aan dat zij gezamenlijk hebben beslist om hun acquisitie-overeenkomst stop te zetten. Die werd aangekondigd op 7 november 2014 en behandelde de aankoop door Advent en Avista van Kremers Urban Pharmaceuticals Inc (“KU” of “Kremers Urban”), UCB’s dochteronderneming in de VS die zich toespitst op gespecialiseerde generische geneesmiddelen, voor een brutobedrag in contanten van US\$ 1,525 miljoen. De beslissing om de acquisitie-overeenkomst stop te zetten is het gevolg van een onverwacht conflict in de timing voor de acquisitie (inclusief financiering) en het regelgevingsproces dat door KU werd aangekondigd op 14 november 2014.

Op 14 november 2014 kondigde KU aan dat het door de U.S. Food en Drug Administration (FDA) op de hoogte was gebracht dat het agentschap een extra bio-equivalentiestudie had aangevraagd op basis van een recent uitgegeven conceptrichtlijn. Die studie moet de therapeutische gelijkwaardigheid bevestigen van KU’s tabletten methylfenidaat hydrochloride met verlengde afgifte (ER) en het referentiegeneesmiddel voor die categorie Concerta® (geregistreerd handelsmerk van ALZA Corporation). KU is van plan de gevraagde aanvullende studie uit te voeren en zal in het belang van de patiënten samenwerken met het agentschap.

“We zijn uiteraard teleurgesteld dat we de transactie op dit moment niet zoals gepland kunnen afronden, maar we geloven dat deze gezamenlijke stopzetting de juiste stap is. Zo hebben we meer tijd om te evalueren hoe we nu het best verdergaan en daardoor de meeste waarde creëren”, zegt Detlef Thielgen, CFO van UCB. “Terwijl we werken aan een verduidelijking van de situatie rond methylfenidaat ER zetten we het afstotingsproces voor Kremers Urban verder.”

Het plan van UCB om de dochteronderneming in de VS die zich toespitst op gespecialiseerde generische geneesmiddelen af te stoten blijft ongewijzigd. Daardoor heeft de aankondiging van vandaag geen gevolgen voor de financiële vooruitzichten van UCB die werden gecommuniceerd op 7 november 2014 en die ongewijzigd blijven met een totale omzet van ongeveer € 3,15-3,25 miljard,

onderliggende rentabiliteit (recurrente EBITDA) van € 590-620 miljoen en kernwinst per aandeel van € 1,40-1,55.

Meer details over de IFRS impact van deze transactie worden vrijgegeven als onderdeel van de financiële resultaten voor 2014 en de publicatie van het jaarrapport 2014, gepland op 27 februari 2015.

George Stevenson blijft voorzitter en CEO van Kremers Urban Pharmaceuticals.

Lazard treedt op als leidend financieel adviseur van UCB, BNP Paribas is aanvullend financieel adviseur en Covington & Burling LLP treedt op als juridisch adviseur voor UCB.

Voor verdere informatie

Investor Relations

Antje Witte
Investor Relations, UCB
T +32.2.559.94.14,
antje.witte@ucb.com

Corporate Communications

France Nivelles
Global Communications, UCB
T +32.2.559.9178,
france.nivelles@ucb.com

Laurent Schots
Media Relations, UCB
T+32.2.559.92.64,
laurent.schots@ucb.com

Over UCB

UCB (Brussel, België – www.ucb.com) is een internationale biofarmaceutische onderneming die zich toelegt op onderzoek naar en de ontwikkeling van innoverende geneesmiddelen en oplossingen voor mensen met ernstige ziektes van het immuunsysteem of het centrale zenuwstelsel. Het bedrijf heeft meer dan 8500 medewerkers in circa 40 landen en in 2013 bedroegen de inkomsten 3,4 miljard euro. UCB is genoteerd op Euronext Brussel (symbool: UCB). Volg ons op Twitter: @UCB_news

Over Kremers Urban Pharmaceuticals Inc. (KU)

KU is UCB's dochteronderneming voor generieke producten in de VS. Het is een farmaceutisch bedrijf gespecialiseerd in specialty generics, gefocust op moeilijke generieke producten met een "hoge toetredingsbarrière". Voor meer informatie gaat u naar www.kremersurban.com.

Over Advent International

Advent International is een van de grootste en meest ervaren private investeringsbedrijven ter wereld. Sinds zijn oprichting in 1984 investeerde het bedrijf in meer dan 290 bedrijven in 39 landen. Vandaag heeft Advent International \$34 miljard activa in beheer. Met kantoren op vier continenten beschikt Advent over een wereldwijd geïntegreerd team van meer dan 180 investeringsprofessionals in Noord-Amerika, Europa, Latijns-Amerika en Azië. Het bedrijf concentreert zijn investeringen in vijf kernsectoren, waaronder zakelijke en financiële diensten; gezondheidszorg; industrie; retail, consument en vrije tijd; en technologie, media en telecommunicatie. Na 30 jaar internationale investeringen blijft Advent zich inzetten om samen met

managementteams duurzame inkomsten en groeiende winst te behalen voor de bedrijven in zijn portfolio. Voor meer informatie, kijk op www.adventinternational.com.

Over Avista Capital Partners

Avista Capital Partners is een toonaangevend privaat investeringsbedrijf met ongeveer US\$ 6 miljard activa in beheer en kantoren in New York, Houston en Londen. Avista werd opgericht in 2005 en doet controlerende of invloedrijke minderheidsinvesteringen in groeigerichte bedrijven in de sectoren energie, gezondheidszorg, communicatie & media, industrie en consumentenbedrijven. Via het team van ervaren investeringsprofessionals en industrie-experts, werkt Avista samen met managementteams om te investeren in en meerwaarde te bieden aan goed gepositioneerde bedrijven. Voor meer informatie, kijk op www.avistacap.com.

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht bevat uitspraken over de toekomst op basis van bestaande plannen, ramingen en overtuigingen van het management. Alle uitspraken, behalve degene die historische feiten inhouden, dienen te worden beschouwd als toekomstgericht, met inbegrip van ramingen van inkomsten, operationele marges, kapitaaluitgaven, contanten, andere financiële informatie, de verwachte juridische, politieke, registratie- of klinische resultaten en andere soortgelijke ramingen en resultaten. Per definitie bieden dergelijke toekomstgerichte verklaringen geen garantie op resultaten in de toekomst en zijn ze onderhevig aan risico's, onzekerheden en veronderstellingen die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten beduidend kunnen afwijken van de toekomstgerichte verklaringen in dit persbericht. Belangrijke factoren die kunnen leiden tot dergelijke afwijkingen, zijn: wijzigingen in de algemene economische, zakelijke en concurrentiële situatie, de onmogelijkheid om de vereiste goedkeuringen te verkrijgen of om ze tegen aanvaardbare voorwaarden te verkrijgen, de kosten van onderzoek en ontwikkeling, wijzigingen in de vooruitzichten voor producten die in de pijplijn zitten of door UCB worden ontwikkeld, gevolgen van toekomstige gerechtelijke uitspraken of onderzoeken door de overheid, claims in verband met productaansprakelijkheid, aanvechting van de patentbescherming van producten of kandidaat-producten, wijzigingen in wet- of regelgeving, wisselkoersschommelingen, wijzigingen of onzekerheden in de belastingwetgeving of de uitvoering ervan, en de werving en het behoud van personeel. UCB geeft deze informatie vrij vanaf de datum van deze presentatie en wijst uitdrukkelijk de plicht af om de informatie in dit persbericht bij te werken, zij het om de feitelijke resultaten te bevestigen of om een wijziging van de verwachtingen te melden.

Er is geen enkele garantie dat kandidaat-producten in de pijplijn goedgekeurd zullen worden als product of dat er nieuwe indicaties voor bestaande producten ontwikkeld en goedgekeurd zullen worden. Producten of potentiële producten die het onderwerp zijn van partnerschappen, joint ventures of licentiesamenwerkingen, kunnen onderhevig zijn aan verschillen tussen de partners. UCB of anderen kunnen ook problemen ontdekken met betrekking tot de veiligheid, de bijwerkingen of de productie van de UCB-producten nadat ze op de markt gebracht zijn.

Bovendien kunnen de verkoopcijfers worden beïnvloed door nationale en internationale tendensen op het gebied van kostenbeheersing in de 'managed care' en de gezondheidszorg en het terugbetalingsbeleid dat door derde betalers wordt opgelegd, alsook door wetgeving die de prijsstelling en vergoeding van biofarmaceutica beïnvloedt.