
UCB wil samen met CRELUX en 4SC Discovery tegemoetkomen aan onvervulde behoeften op het gebied van neurologie

Samenwerking richt zich op identificeren van nieuwe kandidaat-geneesmiddelen via geavanceerd i2c- platform

Brussel, België en Planegg-Martinsried, Duitsland, 11 juni 2013 – UCB, 4SC Discovery en CRELUX zijn een samenwerking aangaan voor de ontdekking van geneesmiddelen. Ze zullen nieuwe kleinmoleculaire stoffen identificeren en valideren voor de behandeling van neurologische aandoeningen. Deze samenwerking past binnen UCB's strategie om via een wereldwijd netwerk van partnerschappen innovatieve oplossingen te bieden aan patiënten die leven met ernstige ziekten. Met dit partnerschap bouwen CRELUX en 4SC verder aan hun gezamenlijke strategie om zichzelf te positioneren als kwaliteitsvolle leverancier van technologieën en diensten op het vlak van de ontdekking van medicijnen.

Op basis van hun gezamenlijke idea-to-candidate (i2c)-platform zullen CRELUX en 4SC Discovery kleinmoleculaire stoffen ontdekken en optimaliseren om kandidaat-geneesmiddelen van hoge kwaliteit te leveren aan UCB. UCB wil zo nieuwe medicijnen ontdekken voor de behandeling van ziekten van het centraal zenuwstelsel (czs) en deze verder preklinisch en klinisch ontwikkelen.

Volgens de overeenkomst wordt een virtuele screeningmethode gebruikt gebaseerd op de door 4Scan-methode die werd ontwikkeld door de groep 4SC. Die moet verschillende remmers van het therapeutische doelenzym identificeren. Stoffen die als bindmiddelen worden geïdentificeerd, zullen in vitro worden geverifieerd door CRELUX door middel van INTRACT-analyse. Vervolgens zal CRELUX van de geverifieerde stoffen de co-kristalstructuren oplossen om een rationeel ontwerp mogelijk te maken en de verdere chemische optimalisering te sturen.

Het i2c-platform draait op een naadloos geïntegreerd pakket technologieën waaronder hoge doorvoerscreening, moleculaire modellering, supergeleiding van röntgenstralen, in-vitro- en celgebaseerde screening, farmacochemie en farmacologie. CRELUX en 4SC Discovery bieden geïntegreerde diensten voor geneesmiddelenontdekking aan klanten uit de farmaceutische en biotechnologische industrie in de gehele keten van farmaceutisch vroegefaseonderzoek en geneesmiddelenontdekking.

De financiële bijzonderheden van de samenwerking werden niet bekendgemaakt. Deze overeenkomst bouwt voort op een eerdere geslaagde samenwerking van de drie bedrijven.

Ismail Kola, Executive Vice President van UCB en President van New Medicines: "UCB heeft geleidelijk een supernetwerk van innovatie opgebouwd met betrouwbare wetenschappelijke en academische partners over de hele wereld. Wij zijn ervan overtuigd dat de wetenschap sneller vooruitgang boekt wanneer innovatie wordt gestimuleerd door sterke partnerschappen. Door de geavanceerde tools van CRELUX en 4SC te gebruiken, hebben wij toegang tot krachtige technologie die ons helpt om nieuwe doelmoleculen te identificeren en screenen. Deze zijn essentieel voor het vinden van nieuwe kandidaat-geneesmiddelen die leiden tot geneesmiddelen die een duurzame meerwaarde creëren voor patiënten."

Dr. Michael Schaeffer, Executive Director Strategy and Business van CRELUX GmbH: "Het doet ons genoegen deel te nemen aan dit i2c-project met een zeer prestigieuze farmaceutische partner als UCB. Wij geloven dat onze expertise op het gebied van het screenen van stoffen en kristallografie een waardevolle bijdrage zal leveren aan het succes van de onderzoeks- en ontwikkelingsactiviteiten van UCB. Het i2c-platform omvat alle benodigde technologieën voor het ontdekken en optimaliseren van kleinmoleculaire kandidaat-geneesmiddelen."

Dr. Daniel Vitt, Managing Director van 4SC Discovery GmbH en Chief Scientific Officer bij 4SC AG: "Dit partnerschap is alweer een belangrijke bevestiging van de potentiële meerwaarde die ons i2c-platform biedt bij de ontdekking van geneesmiddelen. Wij verheugen ons op deze hernieuwde en succesvolle samenwerking met onze gewaardeerde partner CRELUX en het wetenschappelijke team van UCB met hun indrukwekkende expertise op het gebied van neurologische aandoeningen. Wij zullen aan het project bijdragen met onze tools voor computerchemie en onze gespecialiseerde ervaring met het omzetten van ontdekte kleinmoleculaire geneesmiddelen tot een succesvolle selectie van veelbelovende kandidaten."

Einde

Over UCB

UCB (Brussel, België, www.ucb.com) is een wereldwijd biofarmaceutisch bedrijf dat zich toelegt op het ontdekken en ontwikkelen van innovatieve geneesmiddelen en oplossingen voor het transformeren van het leven van mensen met ernstige ziekten van het immuunsysteem of het centrale zenuwstelsel. Het bedrijf telt 9000 medewerkers in ongeveer 40 landen en in 2012 bedroegen de inkomsten 3,4 miljard EUR. UCB is genoteerd aan Euronext Brussel (symbool: UCB).

Over de services voor geneesmiddelontdekking van i2c (www.i2c-discovery.com)

Het geïntegreerde platform voor geneesmiddelontdekking i2c (idea-to-candidate) is opgezet om onze partners in staat te stellen hun werk beter, sneller, efficiënter en succesvoller uit te voeren door een flexibel team experts en geavanceerde ontdekkingstechnologieën te bieden. Het levert een naadloos proces van vroegconcept tot en met een kandidaat voor preklinische ontwikkeling die klaar is om formeel te worden getest in proefdiermodellen en klinische studies. De i2c-partners zijn farmaceutische

bedrijven die een deel van hun projecten voor vroege ontdekking willen uitbesteden, en kleine en middelgrote biotechnologiebedrijven die zelf niet over de relevante expertise en infrastructuur beschikken. Naast het gebruikelijke 'fee-for-service'-aanbod omvat i2c ook onderzoekssamenwerkingen op basis van modellen voor risicodeling, inclusief doorbraken en aandelen in de opbrengst. Deze samenwerkingsmodellen worden geboden als op maat toegesneden oplossingen voor kleinere bedrijven en geïnteresseerde farmapartners.

4SC en CRELUX hebben een lange en succesvolle staat van dienst op het gebied van de ontdekking en ontwikkeling van nieuwe geneesmiddelen. Beide partners brengen hun synergetische competenties in bij i2c. CRELUX is een toonaangevend bedrijf op het gebied van ondersteuning bij innovaties van eiwitproductie, kristallografie en het screenen van stoffen. Naast zijn capaciteiten in het in-silico-screenen en farmacochemie biedt 4SC Discovery een team ervaren farmacologen die met succes een aantal kleinmoleculaire geneesmiddelen van ontdekking tot klinische studies hebben gebracht.

Over CRELUX GmbH

CRELUX (www.crelux.com) is gespecialiseerd in eiwitten op maat, in-vitro-screening en de ontdekking van geneesmiddelen met behulp van eiwitkristallografie. Het bedrijf is een professioneel en gespecialiseerd contractonderzoeksbijbedrijf voor de farmaceutische en biotechnologische industrie over de hele wereld. CRELUX is een particuliere onderneming, volledig onafhankelijk van externe aandeelhouders. Dat zorgt voor snelle besluitvorming en een efficiënte manier van werken. Het bedrijf streeft naar langetermijnontwikkeling en -groei op basis van een brede portefeuille aan geneesmiddelontdeckingsprojecten en -technologieën die naadloos geïntegreerd zijn in onze i2c (idea-to-candidate)-programma's, waaronder projecten voor doelmoleculen tot 'hit' en concept tot kandidaat voor vroege ontwikkeling.

CRELUX is een klantgerichte partner voor ontdekking en onderzoek. De portfolio omvat hoogwaardige technologieën en eiwitexpertise. In PRIME PROTEIN-programma's stimuleren wij innovaties op het gebied van eiwitexpressie om de beschikbaarheid te verbeteren van eiwitten van hoge kwaliteit voor gebruik bij geneesmiddelontdekking en diagnostiek. Onze XPRESS-portefeuille met snel beschikbare doelmoleculen voor kristallografie maakt omloopcycli van enkele weken mogelijk. Het XPERT-kristallografieplatform van concept tot complexe structuur met hoge resolutie, de screening van stoffen en fragmenten in vitro op basis van onze unieke INTRACT-screeningstechnologie zijn beschikbaar onder afzonderlijke overeenkomsten.

Over 4SC Discovery GmbH en de 4SC Group

4SC Discovery GmbH, een 100% dochteronderneming van 4SC AG, is gespecialiseerd in vroegefaseonderzoek en ontdekking van nieuwe therapeutische verbindingen tegen kanker en auto-immuunziekten. 4SC Discovery biedt zijn technologieën en onderzoeksservices aan andere bedrijven aan en gaat partnerschappen aan met farmaceutische en biotechnologiebedrijven om de ontwikkeling en het op de markt brengen van therapeutische programma's in vroege fase te versnellen. 4SC Group richt

zich op de ontdekking en klinische ontwikkeling van gewenste kleinmoleculaire geneesmiddelen voor de behandeling van kanker en auto-immuunziekten om de kwaliteit van leven van patiënten te verbeteren. Aan het einde van 2012 telde 4SC Group 86 medewerkers. Het bedrijf is opgericht in 1997 en is sinds december 2005 genoteerd op de Prime Standard van de beurs van Frankfurt.

Voor verdere informatie over UCB

France Nivelles, Global Communications UCB

T +32.2.559.9178, france.nivelles@ucb.com

Laurent Schots, Media Relations, UCB

T +32.2.559.9264, laurent.schots@ucb.com

Antje Witte, Investor Relations UCB

T +32.2.559.9414, antje.witte@ucb.com

Voor meer informatie over 4SC of 4SC Discovery gaat u naar www.4sc.com en www.4sc-discovery.de of neemt u contact op met:

4SC AG

Jochen Orłowski, Corporate Communications & Investor Relations

jochen.orłowski@4sc.com, Tel.: +49-89-7007-63-66

MC Services

Raimund Gabriel, Mareike Mohr

raimund.gabriel@mc-services.eu, Tel.: +49-89-2102-2830

mareike.mohr@mc-services.eu, Tel.: +49-89-2102-2840

The Trout Group

Chad Rubin

Crubin@troutgroup.com, Tel.: +1-646-378-2947

Voor meer informatie over CRELUX gaat u naar www.crelux.com of neemt u contact op met:

CRELUX GmbH

Dr. Michael Schaeffer, Executive Director Strategy & Business

schaeffer@crelux.com, Tel.: +49-89-7007-60-170

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht bevat uitspraken over de toekomst op basis van bestaande plannen, ramingen en overtuigingen van het management. Alle uitspraken, behalve degene die historische feiten inhouden, dienen beschouwd te worden als toekomstgericht, met inbegrip van ramingen van inkomsten, operationele marges, kapitaaluitgaven, contanten, andere financiële informatie, de verwachte juridische, politieke, registratie- of klinische

resultaten en andere soortgelijke ramingen en resultaten. Per definitie bieden dergelijke toekomstgerichte verklaringen geen garantie op resultaten in de toekomst en zijn ze onderhevig aan risico's, onzekerheden en veronderstellingen die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten beduidend kunnen afwijken van de toekomstgerichte verklaringen in dit persbericht. Belangrijke factoren die kunnen leiden tot dergelijke afwijkingen zijn: wijzigingen in de algemene economische, zakelijke en concurrentiële situatie, het onvermogen om de vereiste goedkeuringen te verkrijgen of om ze tegen aanvaardbare voorwaarden te verkrijgen, de kosten van onderzoek en ontwikkeling, wijzigingen in de vooruitzichten voor producten die in de pijplijn zitten of door UCB worden ontwikkeld, gevolgen van toekomstige gerechtelijke uitspraken of onderzoeken door de overheid, claims in verband met productaansprakelijkheid, aanvechting van de patentbescherming van producten of kandidaat-producten, wijzigingen in de wetgeving, wisselkoersschommelingen, wijzigingen of onzekerheden in de belastingwetgeving of de uitvoering ervan, en de werving en het behoud van personeel. UCB geeft deze informatie vrij vanaf de datum van dit persbericht en wijst uitdrukkelijk de plicht af om de informatie in dit persbericht bij te werken, hetzij om de feitelijke resultaten te bevestigen of om een wijziging van de verwachtingen te melden.

Er is geen garantie dat nieuwe kandidaat-producten in de pijplijn zullen worden goedgekeurd of dat er nieuwe indicaties voor bestaande producten zullen worden ontwikkeld en goedgekeurd. Producten of potentiële producten die het voorwerp zijn van partnerschappen, joint ventures of licentiesamenwerkingen kunnen onderhevig zijn aan verschillen tussen de partners. UCB of anderen kunnen ook problemen ontdekken met betrekking tot de veiligheid, de bijwerkingen of de productie van zijn producten nadat ze op de markt zijn gebracht.

Bovendien kunnen de verkoopcijfers worden beïnvloed door nationale en internationale tendensen op het gebied van kostenbeheersing in de "managed care" en de gezondheidszorg en het terugbetalingsbeleid dat door derde betalers wordt opgelegd, alsook door wetgeving die de prijsstelling en terugbetaling van biofarmaceutica beïnvloedt.