



UCB en Nodality gaan meerjarige strategische samenwerking aan

South San Francisco (Californië, VS) en Brussel (België), 10 februari 2012

UCB Pharma NV (Euronext Brussel: UCB) en Nodality, Inc. hebben vandaag een strategische samenwerking aangekondigd waarbij wordt gebruikgemaakt van Nodality's gepatenteerde Single Cell Network Profiling (SCNP)-technologie om verschillende verbindingen van UCB te helpen ontwikkelen. De overeenkomst voorziet in een meerjarig samenwerkingsonderzoek dat in eerste instantie gericht is op immuunziekten. De overeenkomst geeft UCB ook de mogelijkheid om Nodality te betrekken bij de ontwikkeling van companion diagnostics voor UCB-verbindingen, op basis van informatie die gegenereerd wordt met behulp van de Nodality-technologie. De voorwaarden van de overeenkomst, waarvan de details niet worden bekendgemaakt, omvatten een vooruitbetaling, O&O-financiering alsook succesbetalingen als alle mijlpalen op het vlak van ontwikkeling, regelgeving en commercialisering worden bereikt. Daarnaast kan Nodality in aanmerking komen voor royalty's op de toekomstige verkoop van diagnostische producten.

David Parkinson, directeur en Chief Executive Officer van Nodality, verklaarde: "We zijn verheugd te kunnen samenwerken met UCB's toponderzoeksgroep op het gebied van immunologie om de ontwikkeling van hun geneesmiddelen te bevorderen. Door de extensieve toepassing van het SCNP-platform bij kwaadaardige en auto-immuunziekten geloven we dat Nodality in staat is om significante waarde toe te voegen aan de ontwikkeling van UCB's geneesmiddelenportfolio. Deze samenwerking is een bevestiging van Nodality's unieke technologische aanpak en van de toegevoegde waarde die het SCNP-platform kan leveren aan de farmaceutische ontwikkeling van geneesmiddelen. We kijken uit naar een nauwe en productieve werkrelatie met de onderzoeks- en ontwikkelingsteams van UCB."

Ismail Kola, Executive Vice President en President NewMedicines bij UCB, verklaarde: "We kijken uit naar de samenwerking met Nodality terwijl we de ontwikkelingspijplijn van UCB verder ontwikkelen. Deze samenwerking vormt een belangrijk onderdeel van UCB's strategie om vernieuwing te brengen in de zienswijze op de ontwikkeling van geneesmiddelen door een beter begrip van ziekte-trajecten en farmacologische mechanismen, om zo mogelijkheden te creëren voor stratificatie van de patiënten, gerichte behandelingen en een betere patiëntenzorg."

Voor meer informatie (UCB)

France Nivelle, Global Communications, UCB

T +32.2.559.9178, france.nivelle@ucb.com

Laurent Schots, Global Communications, UCB

T +32.2.559.9264, laurent.schots@ucb.com

Antje Witte, Investor Relations UCB

T +32.2.559.9414, antje.witte@ucb.com



Voor meer informative (Nodality)

Company Contact:

Daniel Dornbusch (daniel.dornbusch@nodality.com; 650-827-8022)

Media Contact: Burns McClellan

Justin Jackson (jjackson@burnsmc.com; 212-213-0006)

Over UCB

UCB, Brussel, België (www.ucb.com) is een biofarmaceutische onderneming die zich toelegt op onderzoek en ontwikkeling van innoverende geneesmiddelen en oplossingen voor mensen met ernstige ziektes van het immuunsysteem of het centrale zenuwstelsel. Met meer dan 8 500 medewerkers in ongeveer 40 landen haalde UCB in 2010 een omzet van EUR 3,2 miljard. UCB is genoteerd op Euronext Brussel (symbool: UCB).

Over Nodality

Nodality is een biotechnologisch privébedrijf dat gevestigd is in South San Francisco en zich richt op een verbeterde ontwikkeling en een beter klinisch gebruik van geneesmiddelen bij kanker en auto-immuunziekten, door toepassing van zijn gepatenteerde Single Cell Network Profiling-technologieplatform. Dankzij zijn vermogen om cellulaire signalisatienetwerken functioneel te karakteriseren op het resolutieniveau van een unieke cel, kan Nodality zich toespitsen op de biologische karakterisering van individuele patiënten, zodat ze optimaal gekoppeld kunnen worden aan biologisch gerichte behandelingen. Meer informatie vindt u op www.nodality.com.

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht bevat uitspraken over de toekomst op basis van bestaande plannen, ramingen en overtuigingen van het management. Alle uitspraken, behalve uitspraken die historische feiten inhouden, zijn uitspraken die beschouwd dienen te worden als toekomstgerichte verklaringen, met inbegrip van ramingen van inkomsten, operationele marges, kapitaaluitgaven, contanten, andere financiële informatie, de verwachte juridische, politieke, reglementaire of klinische resultaten en andere soortgelijke ramingen en resultaten. Per definitie bieden dergelijke toekomstgerichte verklaringen geen garantie op resultaten in de toekomst en zijn ze onderhevig aan risico's, onzekerheden en aannemingen die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten beduidend kunnen afwijken van de toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht uitgedrukt worden. Belangrijke factoren die tot dergelijke verschillen zouden kunnen leiden zijn: wijzigingen in de algemene economische, zakelijke en concurrentiële situatie, het mislopen van de vereiste reglementaire goedkeuringen of het niet tegen aanvaardbare voorwaarden kunnen verkrijgen ervan, kosten in verband met onderzoek en ontwikkeling, wijzigingen in de vooruitzichten van producten die in de pijplijn zitten of door UCB ontwikkeld worden, gevolgen van toekomstige wettelijke uitspraken of onderzoeken door de overheid, claims in verband met productaansprakelijkheid, aanvechting van de patentbescherming van producten of kandidaat-producten, wijzigingen in de wetgeving, wisselkoersschommelingen, wijzigingen of onzekerheden in de belastingwetgeving of de handhaving van deze wetten en het aanwerven en behouden van het personeel. UCB geeft deze informatie vrij vanaf de datum van dit persbericht en wijst uitdrukkelijk de verantwoordelijkheid af om de informatie in dit persbericht bij te werken, zowel om de feitelijke resultaten te bevestigen of om een wijziging van de verwachtingen te melden.

Er is geen enkele garantie dat kandidaat-producten in de pijplijn goedgekeurd zullen worden als product of dat er nieuwe indicaties voor bestaande producten ontwikkeld en goedgekeurd zullen worden. Producten of potentiële producten die het onderwerp zijn van

partnerships, joint ventures of licentiesamenwerkingen kunnen onderhevig zijn aan verschillen tussen de partners. UCB of anderen kunnen ook problemen ontdekken met betrekking tot de veiligheid, de bijwerkingen of met de productie van zijn producten nadat deze op de markt gebracht zijn.

Bovendien kunnen de verkoopcijfers beïnvloed worden door nationale en internationale tendensen op het gebied van kostenbeheersing in de zorg en gezondheidszorg en het terugbetalingsbeleid opgelegd door derde betalers, evenals door de wetgeving die de prijs en de terugbetaling van biofarmaceutica beïnvloedt.