



UCB S.A. Allée de la Recherche 60, B-1070 Bruxelles (Belgique)

## ***Communiqué de presse***

### **Déclaration du Président du Comité Exécutif aux Actionnaires**

#### **UCB maintient le cap**

**Bruxelles (Belgique) – le 13 juin 2006 : 13:00 heures CET** – « 2006 devrait être une nouvelle année de croissance continue des ventes et de réinvestissement substantiel dans l'avenir prometteur d'UCB, dont Cimzia™ et un pipeline de nouveaux produits potentiels sont les moteurs. En effet, nous avons l'intention de poursuivre notre croissance grâce à notre solide pipeline de Recherche et Développement (R&D). De plus amples détails de nos progrès en R&D vous seront présentés lors de nos prochaines «journées R&D» du 26 septembre 2006 (Londres) et 28 septembre 2006 (New York). Cette croissance interne est renforcée par le biais d'acquisitions ciblées qui sont en ligne avec nos stratégies et nos objectifs financiers. L'acquisition par UCB d'Epratuzumab, un produit spécialiste pour maladies auto-immunes (dont lupus érythémateux systémique, une maladie grave sans nouveau traitement depuis des années) en est un exemple récent. Les ventes récentes d'activités et produits non-stratégiques ont généré du cash et des plus-values, nous permettant d'être en meilleure position pour combiner nos efforts de croissance externe et interne.

Les activités de préparation du lancement de CIMZIA™ tournent à plein régime et tous les voyants sont au vert en vue d'un lancement prévu au cours du premier semestre 2007. Les données cliniques de phase III du programme PRECiSE ont bénéficié d'échos très favorables en mai 2006, lors du congrès Digestive Disease Week, l'un des rendez-vous médicaux mondiaux majeurs en gastro-entérologie. L'efficacité robuste de CIMZIA™ pour le traitement de la maladie de Crohn, administré en sous-cutané une fois par mois, ainsi que son profil de tolérance constant, renforcent assurément sa future position de nouveau traitement de choix dans la maladie de Crohn. »

« Revenons à l'année 2005 qui a été un particulièrement bon cru pour UCB, tant sur le plan financier que sur le plan opérationnel. Ceci confirme le bien-fondé de la décision prise en 2004 de devenir une société purement biopharmaceutique. UCB concentre dorénavant ses activités sur les maladies graves: l'épilepsie, la maladie de Crohn et bientôt d'autres maladies auto-immunes, dont les répercussions sur la vie des patients et de leurs familles sont dramatiques. C'est ce qui nous motive pour poursuivre notre performance.

Le chiffre d'affaires a augmenté en 2005 de 10% (Pro forma\*) pour atteindre 2 341 millions d'euros (ou 24% comme rapporté), traduisant une hausse de 11% (Pro forma\*) des ventes qui ont atteint 2 043 millions d'euros (soit +22% comme rapporté), due à une forte croissance aux États-Unis et au Japon. Le bénéfice net a augmenté de 16% (Pro forma\*) pour atteindre 270 millions d'euros (soit plus de 37% comme rapporté). En 2005, le bénéfice net total rapporté s'élève à 755 millions d'euros incluant une contribution exceptionnelle de 485 millions d'euros provenant de la cession de nos activités Surface Specialties (y inclus une plus-value de 475 millions d'euros). Notre antiépileptique phare, Keppra<sup>®</sup>, leader du marché des nouveaux antiépileptiques aux États-Unis et solide numéro deux en Europe, a continué de se comporter particulièrement bien, avec une progression de 34% de ses ventes mondiales pour atteindre 560 millions d'euros en 2005. Notre franchise dans le domaine de l'allergie a conservé son rôle important avec une croissance des ventes de 21% pour Xyzal<sup>®</sup> et de solides performances de Zyrtec<sup>®</sup> aux États-Unis et au Japon, en raison d'une saison des allergies exceptionnellement forte.

Je conclurais en remerciant mes collaborateurs d'UCB de travailler aussi dur et pour leurs excellents résultats, et en exprimant ma gratitude au Conseil d'administration d'UCB pour son soutien sans faille. Nous souhaiterions aussi rendre un hommage tout particulier à Daniel Janssen qui, après 44 ans d'engagement profond auprès d'UCB, dont 8 en tant que Chief Executive Officer et 18 en tant que Vice-président du Conseil d'administration, se retire de notre Conseil en 2006. Evelyn du Monceau remplacera Daniel Janssen à la Vice-présidence du Conseil. Et bien sûr, nous voudrions remercier tous nos actionnaires à travers le monde pour la confiance qu'ils nous témoignent et leur feed-back. »

\* Pro forma : inclut 12 mois des activités Celltech et exclus les activités Surface Specialties

\*\*\*\*\*

L'Assemblée Générale Annuelle des Actionnaires a approuvé le paiement d'un dividende brut de 0,88 euro par action (dividende net de 0,66 euro par action), contre 0,86 euro l'an dernier (dividende net de 0,645 euro par action). Le dividende sera payable le 16 juin 2006.

L'Assemblée Générale Annuelle des Actionnaires a nommé Gaëtan van de Werve en tant que nouveau membre du Conseil d'administration d'UCB.

Dorénavant, l'Assemblée Générale Annuelle des Actionnaires d'UCB se tiendra le quatrième jeudi du mois d'avril à 11:00 heures. La prochaine Assemblée aura lieu le jeudi 26 avril 2007.

Les résultats financiers du premier semestre 2006 seront annoncés le 27 juillet prochain.

### **A propos d'UCB**

UCB ([www.ucb-group.com](http://www.ucb-group.com)) est une société biopharmaceutique mondiale de pointe, dédiée à la recherche, au développement et à la commercialisation de produits pharmaceutiques et biotechnologiques innovants dans les domaines des troubles du système nerveux central, des troubles respiratoires et allergiques, des troubles immunitaires et inflammatoires et de l'oncologie. UCB se concentre sur la consolidation de sa position de leader dans des catégories de maladies graves. Occupant 8 300 personnes dans 40 pays, UCB a réalisé en 2005 un chiffre d'affaires de €2,3 milliards. UCB est cotée sur Euronext Brussels. Le siège international est basé à Bruxelles en Belgique.

### **Pour toutes questions, veuillez contacter:**

Jean-Christophe Donck

Vice President

Corporate Communications & Investor Relations

Téléphone +32 2 559 9346

Email [jc.donck@ucb-group.com](mailto:jc.donck@ucb-group.com)