



UCB
News

Vectura en UCB gaan samenwerken en expertise uitwisselen op het vlak van ernstige inflammatoire aandoeningen

Brussel, België en Chippenham, VK - 30 september 2013: UCB (EBR: UCB; "UCB") en Vectura Group plc (LSE: VEC; "Vectura") kondigden vandaag aan dat ze een samenwerking aangaan voor de ontwikkeling van een innovatief biologisch immuunmodulerend product voor ernstige inflammatoire luchtwegaandoeningen.

De samenwerking is gericht op het combineren van Vectura's expertise op het vlak van de farmaceutische en klinisch/regulerende ontwikkeling van geïnhaleerde therapie en UCB's meerwaarde op het gebied van biologie en immunologie. De samenwerking zal focussen op het realiseren van een klinische "proof-of-concept" van een door UCB gegenereerde therapie die zich richt op een sleutelmolecule in het immuunsysteem.

De bedrijven zullen het programma gemeenschappelijk managen, waarbij UCB zich zal concentreren op de bioprocessen en de preklinische ontwikkeling en Vectura instaat voor de farmaceutische en klinische ontwikkeling van het poederproduct tot de klinische "proof-of-concept".

De financiële afspraken rond de samenwerking werden niet bekendgemaakt.

Dr. Mark Bodmer, Vice President UCB New Medicines, Head of Immunology, zegt: "Er is een grote onbeantwoorde behoefte door stoornissen in het immuunsysteem. Door de expertise van UCB op het vlak van biologie en immunologie te combineren met Vectura's knowhow inzake ziekte en technieken, hopen we wereldwijd verlichting te bieden aan mensen die aan deze ernstige ziekten lijden. We zijn verheugd dat we kunnen samenwerken met Vectura omwille van de unieke mogelijkheden die de combinatie van onze expertise creëert."

Dr. Chris Blackwell, Chief Executive Vectura zegt: "De groei van Vectura hangt in belangrijke mate af van de mogelijkheden om innovatieve producten te ontwikkelen die zich richten op ziekten van de luchtwegen. Dit is een belangrijke samenwerking die de innovatieve- en ontwikkelingskrachten van Vectura en UCB combineert en de kosten en het risico van de ontwikkeling van nieuwe producten verlicht, in lijn met onze strategie."



Inspired by patients.
Driven by science.

Voor verdere informatie (UCB)

- France Nivelles, Global Communications, UCB
tel. +32 2 559 9178, france.nivelles@ucb.com
- Laurent Schots, Media Relations, UCB
tel. +32 2.559 9264, laurent.schots@ucb.com

Voor verdere informatie (Vectura)

- Chris Blackwell, Chief Executive, Vectura
tel. +44 (0)1249 667700
- Karl Keegan, Corporate Development Director, Vectura
tel. +44 (0)1249 667700

Over UCB

UCB, Brussel, België (www.ucb.com) is een wereldwijd biofarmaceutisch bedrijf dat zich toelegt op het ontdekken en ontwikkelen van innovatieve geneesmiddelen en oplossingen voor het transformeren van het leven van mensen met ernstige ziekten van het immuunsysteem of het centraal zenuwstelsel. Het bedrijf telt 9000 medewerkers in zowat 40 landen. In 2012 bedroegen de inkomsten 3,4 miljard EUR. UCB is genoteerd aan Euronext Brussel (symbool: UCB).

Over Vectura

Vectura Group plc en zijn filialen ("Vectura" of de "Group") is een productontwikkelaar dat zich richt op de ontwikkeling van farmaceutische therapieën voor de behandeling van ziekten van de luchtwegen. Deze groeiende markt bevat astma en chronische obstructieve longziekte (COPD) en wordt geschat op meer dan 30 miljard dollar wereldwijd.

Vectura beschikt over zeven producten die door zijn partners worden gecommercialiseerd en een portfolio geneesmiddelen in klinische ontwikkeling, waarvan er een aantal in licentie werden gegeven aan belangrijke farmaceutische bedrijven. Vectura sloot samenwerkings- en licentieovereenkomsten af met verschillende farmabedrijven, waaronder Novartis, Sandoz (de generische tak van Novartis), Baxter, GlaxoSmithKline (GSK) en Tianjin King York Group Company Limited (KingYork).

Vectura wil bepaalde programma's zelf ontwikkelen waar zulks de waardecreatie optimaliseert. Vectura's formulerings- en inhaleringstechnologieën zijn op licentiebasis beschikbaar voor andere farmaceutische bedrijven zo dit een aanvulling betekent op Vectura's zakelijke strategie. Meer informatie vindt u op de website van Vectura www.vectura.com.

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht bevat uitspraken over de toekomst op basis van bestaande plannen, ramingen en overtuigingen van het management. Alle uitspraken, behalve degene die historische feiten inhouden, dienen beschouwd te worden als toekomstgericht, met inbegrip van ramingen van inkomsten, operationele marges, kapitaaluitgaven, contanten, andere financiële informatie, de verwachte juridische, politieke, registratie- of klinische resultaten en andere soortgelijke ramingen en resultaten. Per definitie bieden dergelijke toekomstgerichte verklaringen geen garantie op resultaten in de toekomst en zijn ze onderhevig aan risico's, onzekerheden en veronderstellingen die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten beduidend kunnen afwijken van de toekomstgerichte verklaringen in dit persbericht. Belangrijke factoren die kunnen leiden tot dergelijke afwijkingen zijn: wijzigingen in de algemene economische, zakelijke en concurrentiële situatie, de onmogelijkheid om de vereiste goedkeuringen te verkrijgen of om ze tegen aanvaardbare voorwaarden te verkrijgen, de kosten van onderzoek en ontwikkeling, wijzigingen in de vooruitzichten voor producten die in de pijplijn zitten of door UCB worden ontwikkeld, gevolgen van toekomstige gerechtelijke uitspraken of onderzoeken door de overheid, claims in verband met productaansprakelijkheid, aanvechting van de patentbescherming van producten of kandidaat-producten, wijzigingen in de wetgeving, wisselkoersschommelingen, wijzigingen of onzekerheden in de belastingwetgeving of de uitvoering ervan, en de werving en het behoud van personeel. UCB geeft deze informatie vrij vanaf de datum van dit persbericht en wijst uitdrukkelijk de plicht af om de informatie in dit persbericht bij te werken, zij het om de feitelijke resultaten te bevestigen of om een wijziging van de verwachtingen te melden.

Er is geen garantie dat nieuwe kandidaat-producten in de pijplijn zullen worden goedgekeurd of dat er nieuwe indicaties voor bestaande producten zullen worden ontwikkeld en goedgekeurd. Producten of potentiële producten die het onderwerp zijn van partnerschappen, joint ventures of licentiesamenwerkingen kunnen onderhevig zijn aan verschillen tussen de partners. UCB of anderen kunnen ook problemen ontdekken met betrekking tot de veiligheid, de bijwerkingen of met de productie van zijn producten nadat ze op de markt gebracht zijn. Bovendien kunnen de verkoopcijfers worden beïnvloed door nationale en internationale tendensen op het gebied van kostenbeheersing in de managed care en de gezondheidszorg en het terugbetalingsbeleid dat door derde betalers wordt opgelegd, alsook door wetgeving die de prijsstelling en terugbetaling van biofarmaceutica beïnvloedt.