



UCB
News

UCB Halfjaarlijks financieel verslag 2014:

UCB: stevige prestaties en pijlijnresultaten

- Een omzet van € 1 757 miljoen, +6% of +10% bij constante wisselkoersen. Een gecombineerde nettoverkoop van Cimzia[®], Vimpat[®] en Neupro[®] van € 672 miljoen, een groei met 25%. De nettoverkoop van Kepra[®] haalde € 339 miljoen (-6%).
- De onderliggende rendabiliteit (recurrente EBITDA) steeg tot € 391 miljoen (+29%), ondanks ongunstige wisselkoersen. Dit weerspiegelt de hogere netto-omzet en de lagere bedrijfskosten, terwijl de onderzoeks- en ontwikkelingsuitgaven stabiel bleven.
- De nettowinst steeg tot € 113 miljoen (+66%). De kernwinst per aandeel bereikte € 1,22.
- O&O-highlights: Cimzia[®] met strategische samenwerking in dermatologie; *brivaracetam* met positieve fase 3-resultaten; *romosozumab* bij mannen met osteoporose; UCB5857 en UCB4940 gaan door naar fase 2.
- Financiële vooruitzichten voor 2014 bevestigd: een verwachte totale omzet van € 3,5-3,6 miljard; recurrente EBITDA van € 740-770 miljoen; kernwinst per aandeel in het bereik van € 1,90-2,05.

Brussel (België), 30 juli 2014, 7.00 CEST - gereguleerde informatie:

“Ik ben opgetogen over de prestaties van UCB en over het feit dat Cimzia[®] nu UCB's leidende product is”, zegt Roch Doliveux, CEO van UCB. “Ik ben ook heel blij met de vooruitzichten dat veel meer patiënten wereldwijd geholpen zullen kunnen worden door de geneesmiddelen van UCB, door de goede vooruitgang van zowel onze vroege als gevorderde pijlijn.”

“UCB zet zijn groei voort en wij zitten op koers om onze piekverkooptargets voor onze kerngeneesmiddelen Cimzia[®], Vimpat[®] en Neupro[®] te realiseren. Bovendien blijven wij streven naar operationele uitmuntendheid en willen we onze middelen inzetten op de plaatsen waar ze de grootste impact hebben”, zegt Jean-Christophe Tellier, CEO-elect van UCB. “De volgende golf nieuwe geneesmiddelen uit onze rijke latefasepijlijn nadert, dankzij de vorige week nog gerapporteerde positieve fase 3-resultaten voor *brivaracetam*. Tegelijk zijn wij zeer verheugd over de vooruitgang die in onze vroege en preklinische pijlijn wordt geboekt. We evolueren richting een doorbraak waarmee miljoenen mensen die lijden aan ernstige ziekten geholpen zullen kunnen worden.”

Financiële prestaties in de eerste helft van 2014

De totale omzet in de eerste zes maanden van 2014 groeide tot € 1 757 miljoen, plus 6% of 10% bij constante wisselkoersen, door de groei met 25% van Cimzia[®], Vimpat[®] en Neupro[®] die een gecombineerde nettoverkoop boekten van € 672 miljoen. Dat is een ruime compensatie voor de daling van Kepra[®] met 6% tot € 339 miljoen en de negatieve wisselkoerseffecten. In Japan steeg de nettoverkoop onder de invloed van nieuw-geïntroduceerde geneesmiddelen tot € 141 miljoen, +6% (+17% bij constante wisselkoersen). In de opkomende markten kregen we af te rekenen met de negatieve wisselkoerseffecten, bij constante wisselkoersen blijft de nettoverkoop evenwel op peil.

Cimzia[®] (*certolizumab pegol*) voor inflammatoire TNF-gemedieerde ziekten zette zijn groei verder en haalde een nettoverkoop van € 353 miljoen, +30% (+35% bij constante wisselkoersen), gesteund door de steeds bredere beschikbaarheid voor patiënten in Japan – met partner Astellas – en voor patiënten in de Verenigde Staten met actieve psoriatische artritis of actieve ankyloserende spondylitis en voor patiënten in

de EU met actieve psoriatische artritis of ernstige actieve axiale spondyloartritis. Cimzia[®] realiseerde een groei met 23% (29% bij constante wisselkoersen) in de Verenigde Staten tot €214 miljoen, en met 36% in Europa tot €106 miljoen. Terwijl de nettoverkoop in Japan meer dan verdubbelde, bleven de opkomende markten stabiel.

Vimpat[®] (*lacosamide*) als aanvullende therapie voor de behandeling van epilepsie bleef groeien in de eerste zes maanden van 2014, met een stijging van 17% (+21% bij constante wisselkoersen) en een netto-omzet van €217 miljoen. In de Verenigde Staten, waar Vimpat[®] intussen al meer dan 200 000 patiënten bereikt, bedroeg de groei 13% (19% bij constante wisselkoersen) tot €158 miljoen. In Europa bedroeg de groei +25%, met een nettoverkoop van €52 miljoen.

Neupro[®] (*rotigotine*), de pleister voor de ziekte van Parkinson (PD) en het rustelozebenenensyndroom (RLS), bleef groeien door de ruimere toegankelijkheid voor patiënten in de VS sinds 2012 en de introductie in Japan in 2013 door partner Otsuka. Neupro[®] haalde in de eerste zes maanden van 2014 een netto-omzet van €102 miljoen, +27% (+29% bij constante wisselkoersen). In de Verenigde Staten steeg de nettoverkoop met 50% (+56% bij constante wisselkoersen) en in Europa hield de groei aan met 11%.

Zoals verwacht nam de nettoverkoop van het anti-epilepticum Keppra[®] (*levetiracetam*) verder af tot een nettoverkoop van €339 miljoen, een daling van 6% (-2% bij constante wisselkoersen), als gevolg van de concurrentie van generische middelen in de Verenigde Staten en Europa. Daar staat tegenover dat E Keppra[®] in Japan - samen met partner Otsuka, een sterke groei vertoonde van +48% (+66% bij constante wisselkoersen). De groei in de opkomende markten bedroeg +12% (+23% bij constante wisselkoersen).

De royaltyinkomsten bedroegen €81 miljoen (-5%). De overige opbrengsten stegen in de eerste zes maanden van 2014 tot €114 miljoen, +8%, als gevolg van de betalingen van Sanofi en de Europese Investeringsbank.

De brutowinst groeide met 5% tot €1 195 miljoen (+10% bij constante wisselkoersen), en volgde zo de toename van de netto-omzet. De bedrijfskosten daalden tot €920 miljoen (-4%). Continue verbeteringen en een constant streven om de middelen beter toe te wijzen, leiden tot 9% lagere marketing- & verkoopkosten, €375 miljoen, stabiele onderzoek- en ontwikkelingskosten van €446 miljoen aangedreven door de gevorderde klinische pijn, en lagere algemene en administratiekosten van €102 miljoen (-5%).

De onderliggende rendabiliteit (recurrente EBITDA) steeg met 29% tot €391 miljoen, ondanks ongunstige wisselkoersen, dankzij de hogere netto-omzet en de lagere bedrijfskosten – terwijl de onderzoeks- en ontwikkelingsuitgaven stabiel bleven.

De niet-recurrente kosten beliepen €47 miljoen na uitgaven van €19 miljoen, vooral toe te schrijven aan waardeverminderingen verbonden aan de teruggave van *tozadenant*. De netto financiële lasten daalden met 7% tot €67 miljoen als gevolg van de vervroegde terugbetaling van de converteerbare obligatie. De inkomstbelastingen van €48 miljoen reflecteren een gemiddelde aanslagvoet op recurrente activiteiten voor de eerste zes maanden van 2014 van 24%, tegenover 23% in dezelfde periode van 2013.

De nettowinst van €113 miljoen (+66%) weerspiegelt de goede performance. De kernwinst per aandeel, die de nettowinst weerspiegelt die kan worden toegekend aan UCB-aandeelhouders na de belastingeffecten van niet-recurrente posten, éénmalige financiële gebeurtenissen en de afschrijving van immateriële activa, bedraagt €1,22 per aandeel op basis van een gewogen gemiddeld aantal uitstaande aandelen van 191 miljoen (2013: €0,70 per aandeel, 182 miljoen aandelen).

De **financiële vooruitzichten worden bevestigd**: de omzet voor 2014 zou stijgen tot ongeveer € 3,5-3,6 miljard, de recurrente EBITDA tot ong. € 740-770 miljoen. De kernwinst per aandeel (WPA) weerspiegelt ook een hoger aantal aandelen en wordt daarom voorspeld tussen € 1,90-2,05 op basis van 192 miljoen uitstaande aandelen. Begin 2014 leidde de volledige conversie van de converteerbare obligaties tot de uitgifte van 11 miljoen nieuwe UCB-aandelen, waardoor het aantal uitstaande aandelen steeg tot 192 miljoen.

Update pijplijn:

In januari sloten UCB en Biogen Idec een overeenkomst af voor het ontwikkelen en commercialiseren van geneesmiddelen tegen multiple sclerose en hemofilie in Azië. Deze samenwerking maakt gebruik van UCB's knowhow en aanwezigheid in Azië om Biogen Idec's innovatieve therapieën tot bij patiënten in nieuwe markten te brengen.

In januari publiceerde het New England Journal of Medicine de resultaten van een fase 2-onderzoek naar *romosozumab* bij postmenopauzale vrouwen waaruit een significante toename bleek op het vlak van lage botmineraaldichtheid (BMD) in de lumbale wervelkolom en de heup. In juni begon een fase 3-studie voor *romosozumab* bij mannen met osteoporose; de eerste resultaten worden verwacht in de tweede helft van 2016.

In maart gaf UCB aan Biotie de wereldwijde rechten terug voor *tozadenant* (SYN115), een selectieve remmer van de adenosine-2a-receptor die momenteel wordt ontwikkeld voor de behandeling van de ziekte van Parkinson. Deze beslissing werd genomen na evaluatie van UCB's vroege en gevorderde klinische ontwikkelingspijplijn en preklinische mogelijkheden en is geen weerspiegeling van twijfels over de veiligheid of efficiëntie van *tozadenant*.

Nog in maart sloten UCB en Sanofi een partnerschap af voor baanbrekende innovatie bij immuungemedieerde ziekten. Deze wetenschappelijke en strategische samenwerking voor de ontdekking en ontwikkeling van innovatieve anti-inflammatoire kleine moleculen heeft het potentieel om een waaier aan immuungemedieerde ziekten te behandelen op terreinen zoals gastro-enterologie en artritis.

Besprekingen met regelgevende instanties in de VS, de Europese Unie en Azië om met Vimpat[®] over te gaan tot fase 3-ontwikkeling voor primaire, gegeneraliseerde tonisch-klonische aanvallen (PGTCA) steunen het besluit van UCB om het fase 3-klinische testprogramma begin 2015 te starten.

In juli gingen UCB en Dermira een strategische samenwerking aan op het gebied van dermatologie om Cimzia[®] toegankelijker te maken voor patiënten. In het kader van deze samenwerking krijgt Dermira de exclusieve rechten om Cimzia[®] als behandeling voor psoriasis te ontwikkelen in de VS, Canada en de Europese Unie. Daardoor wordt om Cimzia[®] toegankelijker voor patiënten. De samenwerking wordt gedreven door gunstige fase 2-onderzoeksresultaten bij psoriasis en fase 3-onderzoeksresultaten bij psoriatische artritis.

Ook in juli toonden de positieve toplineresultaten van de meest recente fase 3-studie met *brivaracetam* een gereduceerde frequentie van partieel beginnende aanvallen en verbeterde responspercentages, telkens met statistische significantie. De vaakst gemelde ongewenste bijwerkingen waren slaperigheid, duizeligheid, vermoeidheid en hoofdpijn. Deze studie was opgezet ter evaluatie van de werkzaamheid en veiligheid van *brivaracetam* (100 en 200 mg/dag, zonder titratie) in vergelijking met placebo als aanvullende behandeling bij volwassen patiënten die lijden aan focale epilepsie met partieel beginnende aanvallen die niet volledig onder controle zijn ondanks behandeling met één of twee anti-epileptica tegelijkertijd. De aanvragen bij de

regelgevende instanties in de Verenigde Staten en de Europese Unie zijn gepland voor het begin van 2015.

UCB4940 en UCB5857, beide voor immunologische ziekten, hebben met succes fase 1 afgewerkt. In juni ging UCB4940 fase 2 in, de eerste kernresultaten worden verwacht in de tweede helft van 2015. Voor UCB5857 is het begin van fase 2 gepland voor begin 2015. Een nieuwe verbinding trad fase 1 in: UCB7665, een grote molecule voor immunologische ziekten.

Alle overige klinische ontwikkelingsprojecten in neurologie en immunologie verlopen volgens planning.

Financiële hoogtepunten van de eerste helft van 2014

Het volledige financiële verslag met de geconsolideerde resultaten is ter beschikking op de UCB-website:
<http://www.ucb.com/investors/Financials/Interim-reports>

Voor de zes maanden, eindigend op 30 juni¹

€ miljoen

	Actueel		Verskil	
	2014	2013 (herwerkt) ²	Actuele wisselkoersen	Constante wisselkoersen
Opbrengsten	1 757	1 657	6%	10%
Netto-omzet	1 562	1 466	7%	11%
Royaltyinkomsten en -vergoedingen	81	85	-5%	-6%
Overige opbrengsten	114	106	8%	9%
Brutowinst	1 195	1 139	5%	10%
Marketing- en verkoopkosten	-375	-413	9%	5%
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	-446	-444	0%	-2%
Algemene en administratiekosten	-102	-107	5%	3%
Overige bedrijfsbaten/lasten (-)	2	3	-7%	-8%
Recurrente EBIT (REBIT)	274	178	54%	74%
Overige bedrijfsbaten / -lasten (-)	-47	-19	>-100%	>-100%
EBIT (operationele winst)	227	159	43%	64%
Netto financiële lasten (-)	-67	-72	-7%	6%
Winst vóór winstbelastingen	160	87	83%	121%
Winstbelastingen (-) / vorderingen	-48	-22	>-100%	>-100%
Winst uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	112	65	71%	100%
Winst / verlies (-) uit beëindigde bedrijfsactiviteiten	1	3	-58%	-58%
Nettowinst	113	68	66%	100%
Toerekenbaar aan aandeelhouders van UCB	137	59	>100%	>100%
Toerekenbaar aan minderheidsbelangen	-24	9	>-100%	>-100%
Recurrente EBITDA	391	303	29%	40%
Kapitaalinvesteringen (inclusief immateriële activa)	91	152	-40%	n.a.
Netto financiële schuld	1729	2 000		n.a.
<u>Cash flow from operating activities</u>	174	2	>100%	n.a.
Gewogen gemiddeld aantal aandelen (miljoen - niet-verwaterd)	191	182	5%	n.a.
Winst per aandeel (€ per gewogen gemiddeld aandeel - niet-verwaterd)	0.72	0.32	>100%	>100%
Kernwinst per aandeel (€ per gewogen gemiddeld aandeel - niet-verwaterd)	1.22	0.70	76%	92%

¹Uitgezonderd voor de nettoschuld, waar 2013 is gerelateerd tot de situatie zoals gepubliceerd in de geauditeerde geconsolideerde jaarrekening per 31 december 2013, herwerkt.

²Herwerking gerelateerd tot IFRS 10.

"De commissaris heeft een ongekwalificeerd nazichtrappport vrijgegeven met als datum 29 juli 2014, over de verkorte geconsolideerde tussentijdse financiële informatie voor de periode van zes maanden afgesloten op 30 juni 2014 en heeft bevestigd dat de boekhoudkundige informatie opgenomen in het halfjaarlijkse perscommuniqué, zonder materiële afwijkingen overstemt met de informatie op basis waarvan het is opgemaakt."

Voor verdere informatie

Investor Relations

Antje Witte, Investor Relations, UCB
T +32.2.559.9414, antje.witte@ucb.com

Alexandra Deschner, Investor Relations, UCB
T +32.2.559.9283, alexandra.deschner@ucb.com

Global Communications

France Nivelles, Global Communications, UCB
T +32.2.559.9178, france.nivelles@ucb.com

Laurent Schots, Media Relations, UCB
T+32.2.559.9264, laurent.schots@ucb.com

Over UCB

UCB, Brussel, België (www.ucb.com) is een wereldwijd biofarmaceutisch bedrijf dat zich toelegt op het ontdekken en ontwikkelen van innovatieve geneesmiddelen en oplossingen voor het transformeren van het leven van mensen met ernstige ziekten van het immuunsysteem of het centraal zenuwstelsel. Het bedrijf telt 8 700 medewerkers in zowat 40 landen. In 2013 bedroegen de inkomsten 3,4 miljard EUR. UCB is genoteerd aan Euronext Brussel (symbool: UCB).

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht bevat uitspraken over de toekomst op basis van bestaande plannen, ramingen en overtuigingen van het management. Alle uitspraken, behalve degene die historische feiten inhouden, dienen te worden beschouwd als toekomstgericht, met inbegrip van ramingen van inkomsten, operationele marges, kapitaaluitgaven, contanten, andere financiële informatie, de verwachte juridische, politieke, registratie- of klinische resultaten en andere soortgelijke ramingen en resultaten. Per definitie bieden dergelijke toekomstgerichte verklaringen geen garantie op resultaten in de toekomst en zijn ze onderhevig aan risico's, onzekerheden en veronderstellingen die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten beduidend kunnen afwijken van de toekomstgerichte verklaringen in dit persbericht. Belangrijke factoren die kunnen leiden tot dergelijke afwijkingen zijn: wijzigingen in de algemene economische, zakelijke en concurrentiële situatie, de onmogelijkheid om de vereiste goedkeuringen te verkrijgen of om ze tegen aanvaardbare voorwaarden te verkrijgen, de kosten van onderzoek en ontwikkeling, wijzigingen in de vooruitzichten voor producten die in de pijplijn zitten of door UCB worden ontwikkeld, gevolgen van toekomstige gerechtelijke uitspraken of onderzoeken door de overheid, claims in verband met productaansprakelijkheid, aanvechting van de patentbescherming van producten of kandidaat-producten, wijzigingen in de wetgeving, wisselkoersschommelingen, wijzigingen of onzekerheden in de belastingwetgeving of de uitvoering ervan, en de werving en het behoud van personeel. Voorts vormt in dit document vervatte informatie geen aanbod tot verkopen of uitnodiging tot formuleren van een aanbod tot kopen van om het even welke effecten en is er geen sprake van aanbod, verzoek of verkoop van effecten in om het even welke jurisdictie waar een dergelijk aanbod, verzoek of verkoop onwettig zou zijn vóór de registratie of kwalificatie volgens de effectenwetgeving van deze jurisdictie. UCB geeft deze informatie vrij vanaf de datum van deze voorstelling en wijst uitdrukkelijk de plicht af om de informatie in dit persbericht bij te werken, zij het om de feitelijke resultaten te bevestigen of om een wijziging van de verwachtingen te melden.

Er is geen garantie dat nieuwe kandidaat-producten in de pijplijn zullen worden goedgekeurd of dat er nieuwe indicaties voor bestaande producten zullen worden ontwikkeld en goedgekeurd. Producten of potentiële producten die het onderwerp zijn van partnerschappen, joint ventures of licentiesamenwerkingen kunnen onderhevig zijn aan verschillen tussen de partners. UCB of anderen kunnen ook problemen ontdekken met betrekking tot de veiligheid, de bijwerkingen of met de productie van zijn producten nadat ze op de markt zijn gebracht.

Bovendien kunnen de verkoopcijfers worden beïnvloed door nationale en internationale tendensen op het gebied van kostenbeheersing in de managed care en de gezondheidszorg en het terugbetalingsbeleid dat door derde betalers wordt opgelegd, alsook door wetgeving die de prijsstelling en terugbetaling van biofarmaceutica beïnvloedt.